



株式会社ノビテック 代表取締役

大林 伸安

Nobuyasu Obayashi

## 『組織と人の元気を 引き出すやれる気請負人』

2005年に日本一の規模の新入社員研修実施プロジェクトを講師側総責任者としてマネジメントし、完遂させる。研修講師としても大手企業を中心に100社以上、経営幹部から新入社員まで、何万人もの研修実績がある。教育やコミュニケーションの促進により組織や人材のやれる気を引き出し、仕事が楽しくできる組織と仕事を楽しくできる人材を育成する。

### ■ 主な講演テーマ例

- ・“やれる気”力を高める
- ・仕事を楽しくするために、仕事のやり方を工夫する
- ・仕事に“目標”と“成長”と“感謝”を取り入れる
- ・タイムマネジメントで、差をつける・・実力は発揮できる
- ・セルフコーチング「自ら育つ自己育成のやり方」
- ・セルフマネジメント「脳みそを騙す“やれる気”の法則」
- ・若手社員のプロフェッショナルマインド（ビジネスの基本姿勢）
- ・リーダーシップの発揮の仕方（チームマネジメント）
- ・若手社員のモチベーションアップの仕方（リーダーとしてあり方）

### ■ 経歴

'87	証券会社にて個人及び法人営業を担当
'89	経営コンサルタント会社へ入社 教育研修部コーディネーター 事業企画室チーフコーディネーター
'93	株式会社ビィ・ステーション設立参加 取締役に就任
'00	株式会社アイマム設立参加 専務取締役 COO 就任
'05	株式会社ノビテック設立 代表取締役就任 やれる気請負人 現在に至る

### ■ 資格、著書など

英国国立ウェールズ大学大学院経営学修士（MBA）取得  
アクションラーニングコーチ（米国ジョージワシントン大学リーダーシップコース修了）  
メンタルヘルスマネジメントⅡ種（ラインマネジャー）取得

### ■ 専門分野

- ・社内のコミュニケーション活性化コンサルティング、アクションラーニング
- ・リーダーシップ開発、新入社員研修（ビジネスベーシックスキル）
- ・営業マン基礎研修、営業組織活性化コンサルティング、提案型営業研修
- ・接客サービス指導、ソリューション提案研修、SE 向け顧客対応力開発研修
- ・配転者向け営業基礎研修、マネジメント研修（特に部下指導、OJT 促進、リーダーシップ）
- ・人材開発構築コンサルティング、人材開発ツールの研究開発
- ・組織化行動論に基づいた組織活性化コンサルティング

### ■ 研修 / 講演実績

ソフトバンクグループ、東京電力、富士通、富士通ビジネスシステム、UFJIS、三井住友銀行、あおぞら銀行、麒麟ビール、花王、NTT、NTT-ME、NTT ドコモ、ドコモシステムズ、菱電商事、三菱地所グループ、コナミ、日本ハム関連会社、マリンフーズ、サンマイクロシステムズ、水資源開発機構、裕隆（台湾法人）、伊藤忠テクノソリューションズ、NSソリューションズ、東京急行電鉄、日野自動車、日産自動車、新電元工業、岡三証券、東京商工会議所、ダイヤモンド社、私立大学、経済産業省外郭団体、自治体、その他多数

### ■ 講演料

講演時間：60～120分（応相談）  
金額：25万（応相談）

### ■ 特技・得意なこと



空手三段。抜刀道二段。親父ギャグ上段（冗談）

### ■ 好きな言葉、座右の銘

「感動は人生を大きくする」

お問い合わせ  
お申し込み



- ・メールでのお問い合わせ 
- ・電話でのお問い合わせ 

[info@nobotech.co.jp](mailto:info@nobotech.co.jp)

TEL : 03-5844-1144